

Werden Sie Teil unseres Familienunternehmens am Bodensee
und gestalten Sie die Zukunft mit uns!



Wir sind ein mittelständischer Versicherungsmakler in vierter Generation und betreuen Freiberufler, Gewerbe- und Industriekunden nachhaltig und unabhängig auf höchstem Niveau. Wir beraten unsere Kunden in allen Sparten. Als Partner eines weltweiten Maklernetzwerkes bieten wir unseren Kunden auch im internationalen Kontext maßgeschneiderte Versicherungslösungen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Key Account Manager Industrie- und Gewerbekunden national und international - m/w/d vorzugsweise Spartenspezialist Sach- und/oder Haftpflichtversicherung

Ihre Aufgaben:

- Sie sind übergeordneter Ansprechpartner, Koordinator und Problemlöser einiger unserer Industriekunden.
- selbstständige Beratung von Kunden national/international
- verantwortlich für die Konzeption und Platzierung individueller Spartenlösungen
- Analyse, Bewertung und Entwicklung bestehender und alternativer Deckungskonzepte
- Einbindung Ihrer Teamkollegen/-kolleginnen in die Umsetzung spartenübergreifender Kundenvorgaben

Ihr Profil:

- abgeschlossene Berufsausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen mit Weiterbildung zum Versicherungsfach-/-betriebswirt, duales Hochschulstudium mit der Studienrichtung Versicherungen oder ein juristisches bzw. wirtschaftswissenschaftliches Studium
- mehrjährige, einschlägige Berufserfahrung in der Kundenbetreuung bei einem Industrieversicherungsmakler oder in der Maklerbetreuung bei einem Versicherer vorzugsweise in den Sparten Sach- und/oder Haftpflichtversicherung
- sehr gute Marktkenntnisse sowie ein ausgeprägtes Netzwerk innerhalb der Sparten
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- unternehmerisches Denken und Handeln
- Eigeninitiative, Engagement, Zuverlässigkeit und ausgeprägter Teamgeist
- aufgeschlossenes, verbindliches Auftreten, Kommunikationsstärke, schnelle Auffassungs- und Umsetzungsgabe
- Bei entsprechender Qualifikation geben wir auch gerne einer Nachwuchskraft eine Chance!

Wir bieten Ihnen:

Ein hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit, die Vielfalt der Aufgaben, ein internationales Umfeld und die langjährigen Kundenbeziehungen machen die Tätigkeit bei uns besonders attraktiv.

Für uns sind alle Mitarbeiter/innen ein essentieller Bestandteil unseres Teams, denn alle leisten einen wesentlichen Beitrag zum Gesamterfolg unseres Familienunternehmens. Uns ist es wichtig, dass sich unsere Mitarbeiter/innen wohlfühlen und gerne mit und bei uns arbeiten.

Es erwartet Sie ein attraktives Vergütungsmodell, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten, individuelle (auch spartenübergreifende) Fort- und Weiterbildungen (MWV-Seminare), eine kollegiale, dynamische Arbeitsatmosphäre, Teamevents und Büroräumlichkeiten in attraktiver Lage am See. Arbeiten Sie dort, wo andere Urlaub machen mit hohem Freizeitwert.

Wir möchten mit unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern langfristig zusammenarbeiten und unterstützen Sie daher in allen Lebensphasen, um eine gute Work-Life-Balance zu ermöglichen. Gerne unterstützen wir Sie auch mit unserem Netzwerk bei Ihrer Wohnungssuche.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Ihnen ein kollegiales, freundliches Umfeld und exzellente Arbeit wichtig sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: karriere@vm-frey.de



seit 1927