

Werden Sie Teil unseres Familienunternehmens und gestalten Sie die Zukunft mit uns!



Wir sind ein mittelständischer Versicherungsmakler in vierter Generation und betreuen Freiberufler, Gewerbe- und Industriekunden nachhaltig und unabhängig auf höchstem Niveau. Wir beraten unsere Kunden in allen Sparten. Als Partner eines weltweiten Maklernetzwerkes bieten wir unseren Kunden auch im internationalen Kontext maßgeschneiderte Versicherungslösungen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Kaufmann für Versicherungen und Finanzen oder Bankkaufmann - m/w/d als Junior/Senior Assistent für unsere Industrie- und Gewerbekunden im Innen- und Außendienst

Ihre Aufgaben:

- Sie arbeiten Hand in Hand mit einem unserer Senior Account Manager und unterstützen diesen mit Ihrem spartenspezifischen Fachwissen proaktiv bei der Betreuung, Beratung und Schadensabwicklung einiger unserer Gewerbe- und Industriekunden. Hierzu gehört das Einholen von Quotierungen, das Erstellen von Deckungsvergleichen, die Prüfung von Policen und Rechnungen sowie die Vorbereitung von Jahresgesprächen.
- Sie begleiten Ihren Mentor bei Kundenterminen und Risikobesichtigungen. Sie partizipieren an seinem langjährigen Erfahrungsschatz und erlangen alle erforderlichen fach- wie kundenspezifischen Kenntnisse, um sich inhouse beruflich weiterzuentwickeln.
- Je nach Erfahrungsstand beraten Sie einzelne Kunden auch überwiegend selbstständig. Hierbei stimmen Sie sich mit Ihrem Mentor sowie bei der Umsetzung spartenübergreifender Kundenvorgaben mit Ihren Teamkollegen/-kolleginnen ab.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen oder Bankkaufmann, bevorzugt mit Weiterbildung zum Versicherungsfach-/betriebswirt oder duales Hochschulstudium mit der Studienrichtung Versicherungen. Gerne unterstützen wir Sie auch bei einem berufs begleitenden Studium.
- Berufserfahrung im Innendienst bei einem Industrieversicherungsmakler oder bei einem Versicherer
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Eigeninitiative, Engagement, Zuverlässigkeit und ausgeprägter Teamgeist
- Aufgeschlossenes, verbindliches Auftreten, Kommunikationsstärke, schnelle Auffassungs- und Umsetzungsgabe

Wir bieten Ihnen:

Die Vielfalt der Aufgaben, die langjährigen Kundenbeziehungen und die Möglichkeit, Ihr persönliches Potential zum Spartenspezialisten oder Account Manager auszubauen, machen die Tätigkeit bei uns besonders attraktiv.

Für uns sind alle Mitarbeiter/innen ein essentieller Bestandteil unseres Teams, denn alle leisten einen wesentlichen Beitrag zum Gesamterfolg unseres Familienunternehmens. Uns ist es wichtig, dass sich unsere Mitarbeiter/innen wohlfühlen und gerne mit und bei uns arbeiten.

Es erwartet Sie ein attraktives Vergütungsmodell, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub, individuelle Fort- und Weiterbildungen (MWV-Seminare), eine kollegiale, dynamische Arbeitsatmosphäre, Teamevents und Büroräumlichkeiten in attraktiver Lage am See.

Wir möchten mit unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern langfristig zusammenarbeiten und unterstützen Sie daher in allen Lebensphasen, um eine gute Work-Life-Balance zu ermöglichen. Gerne unterstützen wir Sie auch mit unserem Netzwerk bei Ihrer Wohnungssuche.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Ihnen ein kollegiales, freundliches Umfeld und exzellente Arbeit wichtig sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: karriere@vm-frey.de

